

Über FUX

Die FUX Solutions GmbH ist ein stark wachsendes Unternehmen im Bereich der Ingenieurdienstleistungen. Wir kennen nicht nur den Mittelstand vor unserer Tür, sondern haben bereits Kunden deutschlandweit gewinnen können. Ob im Engineering, der Medizintechnik oder der IT - Wir haben die passenden Projekte zu deinem Talent und haben es uns zur Aufgabe gemacht, dich in deine Berufung zu bringen.

Gesell dich zum Rudel und wachse mit uns!

Area Sales Manager (m/w/d)

(71)

 Standort: Marburg / Lahn  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Aufgabe

- Proaktiver Vertrieb unserer Präzisionsoptikprodukte mit Fokus auf technische Beratung für unsere Kunden
- Gewährleistung einer kundenorientierten und lösungsorientierten Verkaufsstrategie
- Identifikation, Analyse und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingmöglichkeiten zur Geschäftsentwicklung
- Erkennen und Nutzen neuer Chancen auf dem Markt
- Aufbau und Pflege von nachhaltigen Kundenbeziehungen durch exzellenten Service und individuelle Betreuung
- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit als Grundlage für langfristige Geschäftsbeziehungen
- Effiziente Verwaltung und sorgfältige Nachverfolgung der Angebotsprozesse
- Sicherstellung einer transparenten und zeitnahen Kommunikation mit den Kunden
- Regelmäßige Erstellung von Vertriebsberichten, einschließlich Budget, Forecast und monatlichem Reporting
- Nutzung der Berichte zur strategischen Vertriebsplanung und -optimierung
- Kontinuierlicher Aufbau von fundiertem Wissen über Markt- und Wettbewerbsinformationen
- Nutzung dieser Informationen zur Anpassung der Verkaufsstrategien
- Aktive Unterstützung bei neuen Produkt- und Innovationsmanagementprozessen
- Beitrag zur erfolgreichen Einführung neuer Produkte auf dem Markt
- Enge Zusammenarbeit mit den Abteilungen Aftersales, Logistik und Produktion bei der Bearbeitung von Kundenaufträgen
- Sicherstellung einer reibungslosen Abwicklung und Kundenzufriedenheit entlang des gesamten Prozesses

Qualifikation

- Erfolgreich abgeschlossene technische Berufsausbildung oder ein vergleichbares Studium im Ingenieurswesen
- Gutes Verständnis und Begeisterungsfähigkeit für technische Produkte und marktorientierte Entwicklung
- Hohe Eigeninitiative und Lernbereitschaft
- Ergebnis- und geschäftsorientiertes Handeln
- Logisches Denken, gute analytische Fähigkeiten notwendig

- Ehrgeiziger Teamplayer mit Organisationstalent und souveränem Auftreten
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, sowie Beratungs- und Verhandlungskompeten
- Internationale Reisebereitschaft
- Sehr gute Englischkenntnisse

Kontaktdaten für Stellenanzeige

— —

Mit freundlichen Grüßen,

dein FUX-Bewerbermanagement



FUX Solutions GmbH
Asterweg 20
D- 35390 Gießen

Telefon: +49 (0) 641 / 209 909 81

Email: recruiting@fux.gmbh

Website: <https://fux.gmbh/>

Geschäftsführer: Daniel Koch, Patrick Seibert
Sitz der Gesellschaft: Gießen

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: BAP **Entgeltgruppe:** E4-E6

[Impressum](#)